



NX7 MA

*17 Place Pasteur, Résidence Pasteur Build*

*- Etg 6 - N°5*

*CASABLANCA MAROC*

*Télé: +212.45595204*

*Fax: +33.956714907*

Site: <http://www.nx7.ma>

e-mail: partenariat.**votre\_identifiant**@nx7.net

Registre commerce:

CONTRAT Revendeur Nx7

## CGV et Tarifications.

Il est défini que :

Le programme de partenariat a pour objectif de développer et de promouvoir les ventes des « services et produits Nx7 en marque blanche », comprenant logiciel, plateforme web, module d'hébergement au travers d'un réseau de revendeurs compétents et qualifiés.

### 1 Terme :

#### 1.1 Revendeur Partenaire

Ce programme est destiné aux professionnels, prestataires, revendeurs, en charge de la commercialisation et de la promotion des «services et produits Nx7 en marque blanche ».

#### 1.2 Adhésion

A réception du contrat d'adhésion signé, le revendeur partenaire reçoit par e-mail à l'adresse figurant dans le contrat d'adhésion, un code d'identification revendeur, sous forme de dénomination de la dite société partenaire, lui permettant d'être reconnu comme revendeur partenaire dans la base de donnée des revendeurs partenaires Nx7.

Ce code d'identification revendeur doit impérativement figurer lors de l'enregistrement d'un client sur le site pour ouvrir droit aux tarifs revendeurs prévus en annexe ci après.

#### 1.3 Avantages du contrat revendeur partenaire

Les « services et produits Nx7 » sont libres de téléchargement et d'installation sur le site du revendeur [www.votre-nom-de-domaine.ext](http://www.votre-nom-de-domaine.ext) sous forme de **marque blanche**. A l'activation du compte permettant la revente de nos solutions (produit et services Nx7), Le revendeur partenaire bénéficiera automatiquement de nos tarifs revendeur ci-après détaillés.

Le partenaire revendeur, n'est astreint à aucun minimum de vente, aucun droit d'entrée et peut résilier son adhésion à tout moment.

## 2 Obligation :

### 2.1 Obligation du revendeur partenaire

Le revendeur partenaire est l'interlocuteur privilégié de son client et à ce titre il apparaît comme seul et unique contact de son client. Il assure sa formation éventuelle et fournit toute information quant à l'usage des « services et produits Nx7 ».

Il s'engage à promouvoir activement les « services et produits Nx7 », auprès de sa clientèle.

### 2.2 Obligation de NX7

NX7 assure la maintenance de la plateforme d'hébergement et garantit une disponibilité du service conforme aux règles de la profession :

-Une Hot-line est à la disposition des revendeurs partenaires du lundi au vendredi de 9h à 18H.

Téléphonique

Fax

Messagerie instantané

Mail

## 3 Tarification :

### 3.1 Prix et réductions.

Pour chaque service et produit Nx7 commandé par le client, la grille tarifaire commence à -5% et peut aller jusqu'à -30% HT sur tous nos tarifs annoncés sur nos plaquettes et sites publics.

Voir Tableau

### 3.2 Modalités de paiement.

Les services et produits sont payables à la commande, par virement ou chèque .

Le revendeur partenaire peut effectuer la gestion de ces clients à partir de l'interface CRM offert par Nx7 personnelle sur <http://nom-societe.crm.nx7.net>, un compte mail et un webmail accessible via internet

## 4 Formulaire :

### FORMULAIRE DE DEMANDE D'ADHESION

Vous Souhaitez devenir Revendeur Partenaire

Raison sociale :

Représentée par :

Téléphone :

Mobile :

Télécopie :

Fonction :

E-mail :

Adresse :

Code Postal :

Ville :

Pays:

-----

Forme juridique : si société

Capital : si société

N. Siret : si société

Date de création : si société

Chiffres d'affaires 2004 : si société

Activité principale : si société

Nom du contact à indiquer sur notre site web :

Adresse mail :

Site web de revente:

Je soussigné, \_\_\_\_\_ Société : \_\_\_\_\_

Déclare avoir pris connaissance des modalités de fonctionnement du contrat de partenariat  
NX7 et souhaite y adhérer.

Fait.

Le \_\_\_\_ / \_\_\_\_ / 2008.

Pour le Revendeur, Cachet du revendeur ou société.

Pour les revendeurs ou grands comptes gérant plus de 45 clients, les grilles de prix "B" à "E" sont accessibles, en fonction du volume de vos achats. Elles peuvent vous faire économiser jusqu'à 30% du tarif

habituel (exemple: **1 08,09 DH** HT/an le domaine en .com en grille tarifaire "E").

Chiffre d'affaire	%
A) Plus de 2000 DH HT d'achat	-5%
B) Plus de <b>5000</b> DH HT d'achat	- 10%
C) Plus de <b>20000</b> DH HT d'achat	- 15%
D) Plus de <b>50000</b> DH HT d'achat	- 25 %
E) Plus de <b>100000</b> DH HT d'achat	- 30 %